



MINI MASTER

Export Management – 48 ore - in videoconferenza

VI EDIZIONE

13, 20, 28 marzo, 4, 8, 15, 23, 30 aprile, 8, 15 23 e 30 maggio 2024, h: 9-13

OBIETTIVI DEL CORSO: In un contesto di mercato dove l'internazionalizzazione rappresenta l'asse portante delle strategie aziendali della maggior parte delle aziende italiane, la figura dell'Export Manager e, più in generale, il ruolo di tutto il Management coinvolto negli aspetti operativi dell'internazionalizzazione, diventano centrali e di fondamentale importanza per gestire situazioni sempre più complesse e competitive.

Il master ha come obiettivo quello di **fornire conoscenze teorico/pratiche** per un **corretto approccio** ai mercati esteri in relazione a **modalità contrattuali, barriere doganali, adempimenti fiscali e amministrativi**.

DESTINATARI: Imprenditori, Manager, Responsabili e Addetti commerciali, Export Manager, amministrativi e consulenti.

I Plus del Master

- Taglio Pratico, Interazione, Case Study, Role Playing;
- Docenti esperti del settore: Consulenti ed Export Manager.

DURATA: 48 ore

MODALITA' DI ISCRIZIONE: *Per iscriversi accedere al seguente [LINK](#)*

PROGRAMMA

I MODULO – LA CONTRATTUALISTICA INTERNAZIONALE - 8 ore - Docenti: Avv. Arianna Ruggieri e Avv. Mariaelena Giorcelli di Studio Buffa, Bortolotti & Mathis – 13 e 20 marzo 2024, h: 9.00-13.00

- Il contratto internazionale: caratteristiche generali; problemi relativi alla sua negoziazione e stipulazione;
- Contratto scritto e orale: i rischi legati all'assenza di un contratto scritto;
- Lettere d'intenti (LOI), Memorandum of Understanding (MOU) e documenti simili.
- L'uso dei modelli di contratto – la lingua del contratto.
- Reazione alla proposta contrattuale di controparte: proposta di un testo alternativo, modifiche, side letter.



- Alcune clausole tipiche, comuni alla maggior parte dei contratti internazionali: forza maggiore, hardship, clausola penale, confidenzialità.
- La legge applicabile. Perché sceglierla? Analisi delle varie alternative. Come redigere le clausole di scelta della legge applicabile.
- Scelta del foro e/o dell'arbitrato: esame di clausole.
- La vendita internazionale: Convenzione di Vienna (CISG), Incoterms, redazione di condizioni generali.
- Contratti con agenti, distributori, procacciatori d'affari.
- Joint ventures, trasferimento di tecnologia e vendita d'impianti (cenni).
- Analisi delle principali clausole di alcuni modelli di contratto internazionali elaborati dall'International Distribution Institute (IDI) e dalla Camera di Commercio Internazionale (ICC).

II MODULO: LA FISCALITA' INTERNAZIONALE - 8 ore - Docente: Dott. Simone Del Nevo - [28 marzo e 4 aprile 2024, h: 9.00-13.00](#)

OPERAZIONI INTERNAZIONALI - Adempimenti IVA e INTRASTAT

Le cessioni all'esportazione:

- Cessioni all'esportazione dirette, indirette, assimilate;
- Le prove dell'avvenuta esportazione (sistema ECS);
- Regime IVA relativo agli acconti su esportazioni;
- Cassetto doganale export

Le operazioni intracomunitarie:

- I requisiti delle operazioni intracomunitarie;
- Le cessioni e gli acquisti intracomunitari: adempimenti;
- Presentazione e compilazione degli elenchi Intrastat;
- La movimentazione intracomunitaria senza trasferimento della proprietà.

Le operazioni complesse: operazioni triangolari e quadrangolari:

- Le operazioni triangolari nazionali in esportazione;
- Le operazioni triangolari nazionali comunitarie;
- Le triangolazioni comunitarie: riflessi fiscali dei termini di resa ai fini della prova all'esportazioni;
- Le triangolazioni in importazione;
- La nuova disciplina Iva sui beni inviati in lavorazione in Ue;
- Il nuovo regime sanzionatorio: impatti sul reverse charge nelle operazioni internazionali.



Le operazioni di servizi in ambito internazionale:

- Prestazioni generiche ed in deroga: (prestazioni fieristiche, prestazioni di trasporto, prestazioni immobiliari, prestazioni di intermediazione);
- Fatturazione e adempimenti.

III MODULO - INCOTERMS 2020 - 8 ore - Docente Dott. Simone del Nevo, 8 e 15 aprile 2024, h: 9.00-13.00

- I nuovi incoterms 2020;
- Analisi dettagliata di ogni singolo incoterm con evidenziazione di pregi e difetti;
- Lo sdoppiamento della resa FCA;
- La gestione dell'assicurazione nelle rese CIF e CIP;
- Le novità relative al gruppo "D" degli incoterms;
- Focus sulla resa EXW e DDP.

IV MODULO - STRUMENTI DI PAGAMENTI INTERNAZIONALI – LA GESTIONE DEL RISCHIO DEL CREDITO NELLE OPERAZIONI INTERNAZIONALI - 8 ore - Docente Avv. Alessandro Russo di Studio Tupponi, De Marinis, Russo e C., 23 e 30 aprile 2024 – h: 9.00-13.00

I rischi del commercio internazionale:

- Valutazione delle differenti categorie di rischio in merito alla scelta delle condizioni di pagamento (rischio commerciale e rischio Paese)
- L'utilizzo integrato dei vari strumenti di pagamento per ottimizzare le operazioni con l'estero.
- Criteri di gestione del rischio di credito internazionale

Gli Strumenti di Pagamento Internazionali:

- Esposizione dei singoli strumenti ed indirizzo della scelta in base all'oggetto della transazione
- La disciplina degli strumenti di pagamento e le norme della CCI;
- I titoli di credito all'estero

Le Operazioni Documentarie:

- Gli incassi documentari (CAD): il funzionamento, le norme ICC;
- I rischi e le possibili soluzioni da adottare



Il credito documentario:

- Gli elementi principali del credito documentario ed il suo utilizzo nelle operazioni di import ed export
- Struttura, sviluppo e articolazione della lettera di credito:
 - I soggetti coinvolti
 - La forma ed il funzionamento dell'operazione di credito documentario
 - La conferma della lettera di credito
 - Le fasi del credito e le modalità di utilizzo
 - Le implicazioni tra la lettera di credito e gli Incoterms
 - La prestazione di pagamento ed il ruolo delle banche
 - Tipologie di credito documentario
 - la lettera di credito stand-by: funzionamento e differenze con la lettera di credito classica
 - Esempi e casi pratici di crediti documentari

Le garanzie bancarie internazionali

- Differenze tra fideiussione e garanzie autonome (a prima richiesta)
- Tipologie di garanzia bancaria (bid bond, advance bond, performance bond ecc..)

V MODULO - I TRASPORTI INTERNAZIONALI - 8 ore Docente: Prof. Dott Giuseppe De Marinis di Studio Tupponi, De Marinis, Russo e C. 8 e 15 MAGGIO, h: 9.00-13.00

- La legislazione italiana dello spedizioniere;
- Il contratto di spedizione clausole generali e vessatorie in base al contratto depositato presso le camere di commercio 1975 e successive modifiche e integrazioni;
- La responsabilità dello spedizioniere in base alle operazioni svolte;
- Modalità di conferimento di un corretto mandato allo spedizioniere;
- La legislazione italiana del vettore obblighi e responsabilità delle parti;
- Il contratto di autotrasporto nazionale: analisi normativa aggiornata
- La convenzione di trasporto stradale CMR;
- Le convenzioni marittime principali (AJA-VISBY, COGSA, Amburgo);
- Le convenzioni del trasporto aereo;
- La corretta procedura del trasporto.
- Condizioni di consegna e trasporto nelle operazioni con l'estero
- Incoterms ICC 2020
- Trasporto e imballaggio



- Trasporto e assicurazione merci.

VI MODULO - NORMATIVE DOGANALI: principi e meccanismi di funzionamento - 8 ore - Dott. Simone Del Nevo 23 e 30 maggio h: 9.00-13.00

- Quadro generale della documentazione necessaria per operare correttamente con l'estero;
- Analisi dei principali documenti internazionali di trasporto, all'origine delle merci e alle procedure doganali in materia di import/export:
 - **IMPORT:** Registrazione ed archiviazione delle bollette doganali di importazione. Il regime dei divieti. I dazi doganali. Il calcolo ed il pagamento dei diritti doganali. La revisione dell'accertamento delle bollette doganali. La visita preventiva. Il cassetto doganale import
 - **EXPORT:** Il ruolo della fattura ed i suoi elementi obbligatori. I visti consolari. Il ruolo del DDT. Compilazione della CMR. Il ruolo del packing list. Il regime dei divieti all'esportazione. Gli MRN emessi in altri Paesi della UE. Le prove alternative dell'avvenuta esportazione. Le esportazioni triangolari. Le esportazioni a groupage. Il cassetto doganale export

DURATA: 48 ore

CALENDARIO: 13, 20, 28 marzo, 4, 8, 15, 23, 30 aprile, 8, 15, 23 e 30 maggio 2024

SEDE: in videoconferenza

DOCENTI:

Avv. Mariaelena Giorcelli, partner degli studi legali associati *BBM - Buffa, Bortolotti & Mathis*. Da oltre 15 anni è specializzata in contratti commerciali internazionali (in particolare agenzia e distribuzione) e cross border litigation. È inoltre esperta di e-commerce, privacy, vendita internazionale e diritto industriale;

Avv. Arianna Ruggieri, partner degli studi legali associati *BBM - Buffa, Bortolotti & Mathis*. Da ormai più di 10 anni è specializzata in contratti internazionali e cross border litigation. È inoltre specializzata in vendita internazionale, agenzia, distribuzione e diritto societario.

Dott. Simone Del Nevo Dott, *Simone Del Nevo*, doganalista esperto in commercio estero con particolare riferimento a tecnica e legislazione doganale e dei trasporti nazionali ed internazionali, scambi intracomunitari e moduli Intrastat. Pubblicista e autore di pubblicazioni relative al campo doganale e collaboratore di riviste specializzate



Avv. Alessandro Russo. *Avvocato internazionalista e Professore a contratto di Legal English presso l'Università di Bologna, facoltà di Giurisprudenza. Senior partner dello Studio Tupponi, De Marinis, Russo & Partners. Si occupa di internazionalizzazione d'impresa (in particolare pagamenti internazionali, diritto del commercio internazionale, contrattualistica e diritto societario internazionale). Associato a Credimpex. Svolge la professione forense. Oltre ad essere relatore in seminari, convegni e master, svolge attività di formazione manageriale per conto di 24 ore Business School, Agenzia ICE, e altri enti quali CCIAA, Enti associativi, Università ed altri enti di formazione manageriale. Autore di numerosi articoli e pubblicazioni.*

Dott. Giuseppe De Marinis *Specializzato in Diritto del Commercio Internazionale ed abilitato all'esercizio della professione di doganalista. Senior Partner dello Studio Tupponi, De Marinis, Russo & Partners, Presidente e Amministratore unico di CommercioEstero S.r.l. Professore a contratto di International Commercial Law presso l'Università di Modena e Reggio Emilia. Studia il diritto doganale e dei trasporti internazionali dal 2001 ed ha maturato una particolare esperienza nella compliance - pianificazione doganale e dei trasporti.*

Svolge attività di consulenza sulle tematiche dell'Internazionalizzazione in particolare in diritto e tecnica doganale e diritto dei trasporti internazionali, custom audit. Partecipa come relatore a numerosi seminari e convegni nella materia doganale e dei trasporti organizzati da associazioni professionali ed imprenditoriali, dall' Agenzia ICE, Sole 24 ore, Intesa San Paolo Formazione, Università Cattolica (CETIF), Cuoia e numerose altre Business School ed Università; collabora con riviste del settore ed è autore di pubblicazioni nella materia; Autore di numerosi articoli e pubblicazioni.

QUOTA INDIVIDUALE DI ISCRIZIONE:

CORSO INTERO

€ 1.400 + IVA per Aziende Associate Confindustria Toscana Sud

€ 1.700 + IVA per Aziende non Associate Confindustria Toscana Sud

L'acquisto dell'intero percorso consentirà di partecipare con le seguenti due opzioni:

1. con lo stesso partecipante per l'intero percorso;
2. con un diverso partecipante a seconda dell'argomento trattato dal modulo (contrattualistica, fiscalità, dogane, trasporti, pagamenti) e della funzione specifica svolta in azienda.

SINGOLO MODULO - 8 ORE

€ 250 + IVA per Aziende Associate Confindustria Toscana Sud

€ 300 + IVA per Aziende non Associate Confindustria Toscana Sud

LA QUOTA COMPRENDE:

- 48 ore di formazione (12 sessioni di 4 ore ciascuna) in videoconferenza;
- copia digitale del materiale didattico presentato durante le lezioni;



- Attestato di frequenza

AGEVOLAZIONI: Per le iscrizioni di più persone da parte di una stessa azienda: **sconto del 10%** sulla seconda iscrizione e successive.

E' possibile richiedere voucher di *Fondimpresa* e *Fondirigenti* a totale copertura del costo del corso.

PER INFORMAZIONI

Delegazione di Arezzo:

Marinella Guerra m.guerra@confindustriatoscanasud.it - Tel. 0575 399452

Delegazione di Grosseto:

Tiziana Carrozzino t.carrozzino@confindustriatoscanasud.it - Tel. 0564 468805

Delegazione di Siena:

Sandro Boddi s.boddi@confindustriatoscanasud.it - Tel. 0577/257213



Per **isciversi** cliccare [qui](#).